

Stappenplan fondsenwerving

1. Maak een concreet plan met een realistische begroting.
2. Wat kun je zelf bijdragen? (denk aan 30 tot 50 % van de aanvraag. Dit kunnen ook inkomsten zijn.)
3. Wanneer heb je het geld nodig? Houd rekening met de aanvraagperiode van ongeveer drie maanden.
4. Het schrijven van het plan, de aanvraag, de correcties en de verantwoording kosten tijd en energie. Zijn daar uren voor beschikbaar of is het verstandiger het werk uit te besteden?
5. Wat kost het project per leerling? Dit is altijd goed om je af te vragen. Fondsen vragen daarnaar en beoordelen of het redelijk is of niet.
6. Zijn er inkomsten te verwachten uit je project?
7. Neem contact op met de fondsen die je op het oog hebt. Verleid ze tot een afspraak en vertel ze enthousiast over je plan. Sommige fondsen hebben speciale spreekuren om je plan te bespreken.
8. Denk naast de fondsgelden (in hetzelfde plan) ook aan aanvullende donaties of sponsoring uit andere bronnen. Een combinatie van inkomsten heeft soms een positief effect op de hoogte van het aan te vragen bedrag, wat het voor een fonds aantrekkelijker maakt.
9. Is er een betrokken achterban? Ouders, leerkrachten en directie moeten volledig achter het plan staan.
10. Leg contacten met winkeliersvereniging(en), bedrijven en organisaties in de omgeving voor eventuele sponsoring.

Tenslotte is het belangrijk dat er geen winst beoogd wordt, dat schoolbesturen de btw-regels correct volgen en dat in totaal (voor de scholen die onder het bestuur vallen) tot een bepaald maximum bedrag mag worden aangevraagd.

Check bij de fondsen welke kosten zij kunnen dekken. Vaak worden personeelskosten en/of coördinatiekosten niet vergoed.

De regels (die jaarlijks kunnen veranderen) zijn te vinden op www.belastingdienst.nl